

Санкт-Петербург 2020



---

**ВОСПОЛЬЗУЙТЕСЬ  
ПРЕИМУЩЕСТВАМИ  
IMIBA STRATEGY**

---



## Делая будущее реальным

Разработайте стратегию организации по технологии ИМИБА. Обеспечьте вовлеченность и эффективность работы команды управленцев при выработке стратегии и создания системы контроля ее реализации. Определите цели и постройте систему оценки результатов на всех уровнях управления.

## Особенности подхода ИМИБА

Используйте методику IMIBA Strategy для разработки стратегических планов и интеграции их в ежедневную деятельность работников своего предприятия.

### Комплексность

Разработка стратегического плана включает в себя проведение стратегического анализа, выбор стратегии, актуализацию бизнес-модели и видения, каскадирование стратегических целей и инициатив в годовое планирование с возможностью ежеквартальной оценки. Разработка стратегического плана охватывает все области организации и ключевые процессы.

### Реалистичность

IMIBA Strategy – это не просто мозговой штурм. Это ряд последовательных шагов, включая стратегическую сессию, которые делают разрабатываемую стратегию реальным инструментом достижения долгосрочного успеха.

### Технологичность

Для слаженной и быстрой работы мы разработали технологию, которая не требует от руководителей и специалистов, включенных в разработку стратегии, специальных знаний. Тем не менее, разрабатываемая стратегия обладает высокой степенью проработки.

### Лучшие практики

IMIBA Strategy включила в себя все лучшие практики стратегического управления (Balance Scorecard, Hoshin Kanri, SWOT analysis, GE-Matrix, Ansoff Matrix, Project-Management, Osterwalder Business Model, Cascading the OGSM, GAP Analysis, KPIs и другие).

## Преимущества

### Реальный путь

Вы получаете:

- Сбалансированный план комплексного развития с возможностью подекадного планирования действий.
- Проработанные цели и мероприятия по их достижению на уровне бизнес-единиц, функциональных блоков, подразделений и ключевых специалистов.

### Измеримость результатов

- Возможность измерять достижение стратегических и оперативных целей.
- Возможность отслеживать степень реализации стратегии вплоть до еженедельного контроля.

### Развитие системы управления

Использование методики IMIBA Strategy делает процесс стратегического управления в организации регулярным.

## Ожидаемые результаты

### Разделяемая стратегия

90% участников процесса стратегического планирования методикой IMIBA Strategy отмечают, что они лучше стали понимать стратегию предприятия и инициативы собственного руководства.

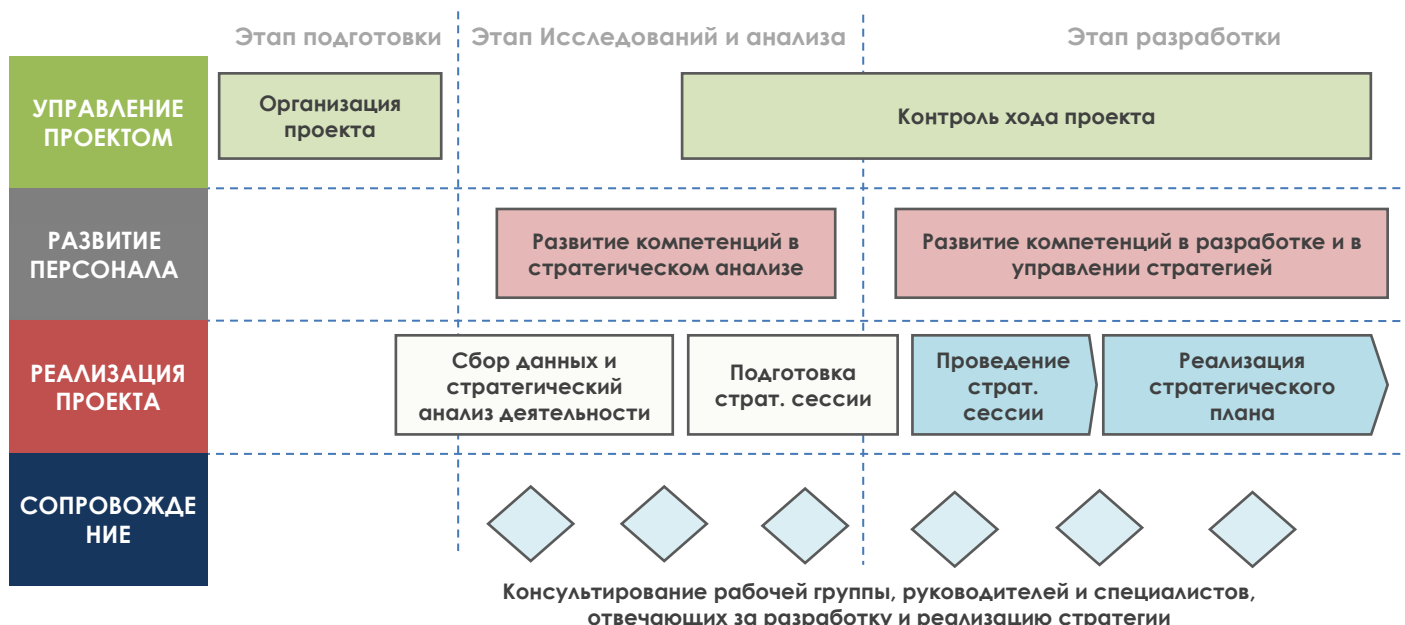
### Рост компетенций

100% участников процесса стратегического планирования в рамках IMIBA Strategy признают, что повысили свой управленческий и профессиональный уровень.

### Высокий уровень выполнения планов

Возможность контролировать реализацию стратегии в оперативном режиме, позволяет резко повысить ответственность руководителей за достижение целевых показателей.

## Методика IMIBA Strategy





## Опыт ИМИБА в области разработки стратегии

Консультанты и тренеры АНО ДПО «ИМИБА» обладает большими компетенциями в области стратегического управления. ИМИБА имеет лицензию на образовательную деятельность.

Ежегодно реализуется около 200 различных образовательных и консалтинговых проектов для клиентов в различных отраслях экономики. В целом за годы работы клиентами «ИМИБА» стали 500 предприятий по всей стране.

На постоянной основе осуществляется сотрудничество с предприятиями Объединенной двигателестроительной корпорации (ОДК), Объединенной судостроительной корпорации (ОСК), ПАО «Газпром нефть» и др.

Ведущие образовательные центры повышения квалификации Москвы и Санкт-Петербурга работают по программам ИМИБА и приглашают тренеров и консультантов ИМИБА для проведения занятий по теме «Стратегическое управление» со своими слушателями. Среди них: Университет технологий управления и экономики (СПб), Политехнический университет им. Петра Великого (СПб), ЦНТИ Прогресс (СПб-Москва), Учебный центр «Финконт» (СПб-Москва), Московская бизнес школа (СПб-Москва), Русская школа управления (СПб-Москва).

Команда ИМИБА имеет опыт руководства и реализации консалтинговых проектов по разработке стратегии с 1998 года. Реализовано более 50 проектов.

### Среди клиентов:

ГК Континент (Москва), Омскэнерго (Омск), АМА (Санкт-Петербург), Ассорти (Старая Русса), Промхимтранс (Санкт-Петербург), ГК Гефест (Санкт-Петербург), Вендинг Про (Санкт-Петербург), Аррета (Санкт-Петербург), Сибирьинжиниринг (Красноярск), Ореана (Оренбург), Интра (Бийск), Алтайкрайгазсервис, Южуралнефтегаз, ТРИО (Санкт-Петербург), Эстадио (Санкт-Петербург), Юнион Финанс (Санкт-Петербург), СтройГазКонсалтинг (Санкт-Петербург), Сибконсалтинг (Кемерово), А-диск (Барнаул), ГК Капиталист (Санкт-Петербург), Институт бизнес-образования (Новокузнецк), Ликос (Оренбург), Мега (Иваново), Элма (Санкт-Петербург) и др.

## КОНТАКТЫ

Институт менеджмента, инноваций и бизнес-анализа, Санкт-Петербург

Web-адрес: [www.imiba.ru](http://www.imiba.ru)

Почта: [ISchukina@imiba.ru](mailto:ISchukina@imiba.ru)

Телефон: +7 921 985 86 40

Руководитель направления: Ирина Щукина

Лицензия об образовательной деятельности № 3472 от 09.06.2018

---

**СДЕЛАЙТЕ СВОЮ СТРАТЕГИЮ РАБОЧИМ  
ИНСТРУМЕНТОМ**

---